



En 2 ans, Weole Energy devient le N°1 du petit éoli en

Paris, le 9 septembre 2009. Avec une multiplication par quatre de ses ventes ces derniers mois et des prévisions de croissance record sur l'exercice 2009, Weole Energy est aujourd'hui le leader français du petit éolien. Fort du soutien d'acteurs de référence comme Crédit Agricole ou Direct Energie, Weole Energy fait de l'éolien individuel pour les particuliers, les entreprises et les collectivités un marché de masse, pour répondre à la demande croissante des français pour les énergies renouvelables de proximité.

Un marché potentiel de plus de 250 000 éoliennes individuelles en France

Aujourd'hui, l'éolien individuel est un marché naissant, de moins de 8 millions d'euros en 2008, mais c'est également un marché qui se structure très vite, et qui dispose d'un potentiel d'adhésion énorme du public. Avec seulement quelques centaines d'éoliennes individuelles installées à ce jour en France, pour un potentiel de marché de plus de 250 000, le marché du petit éolien va connaître une énorme croissance dans les prochaines années.

« Le marché du petit éolien devient en ce moment un marché grand public. Les éoliennes individuelles ne sont plus réservées à quelques amateurs passionnés d'écologie mais s'adressent à tous ceux qui possèdent un terrain à partir de 400 m², et un espace suffisamment dégagé. En proposant sur ce marché des solutions de qualité et rentables, Weole Energy rend le petit éolien enfin accessible à tous », remarque Michel Galligo, Président de Weole Energy.

Weole Energy, n°1 français, répond à plus de 5 000 demandes d'éoliennes individuelles par an

En seulement 2 ans, Weole Energy s'est imposé comme le n°1 sur le marché du petit éolien, en étant le premier à proposer :

- **Des produits de haute qualité technique** : Weole Energy propose des éoliennes horizontales et verticales de petites et moyennes puissances (de 300 W à 20 kW), adaptées à tous les besoins électriques.
- **Un accompagnement client de A à Z** : les équipes de Weole Energy accompagnent les clients de la définition du besoin à la maintenance, en passant par l'installation et l'assistance dans les démarches administratives.
- **Un partenariat unique avec Direct Energie** : Weole Energy est le seul acteur du marché à bénéficier d'un partenariat pour la revente des surplus de production à un opérateur électrique. Aujourd'hui, ce sont près de 80% des clients Weole Energy qui choisissent de bénéficier de cet accord avec Direct Energie.
- **Un réseau de partenaires de proximité dans toute la France** : Weole Energy a constitué un réseau de plus de 100 partenaires sur tout le territoire, pour la distribution, le montage et la mise en service de ses éoliennes.

« Nous observons une forte croissance des demandes de particuliers ou d'entreprises pour installer des éoliennes individuelles. Rien que sur les 6 derniers mois, nous avons réalisé plus de 3 000 devis, et avons multiplié nos ventes par 4. D'ailleurs, pour appuyer notre fort développement commercial, nous débloquons en cette rentrée la deuxième tranche de 1 million d'euros issue de la levée de fonds que nous avons réalisée fin 2008 auprès de nos partenaires investisseurs Crédit Agricole Private Equity et Direct Energie », conclut Michel Galligo.

Fort de sa position de leader et poussée par la forte croissance de la demande, Weole Energy prévoit de vendre pour plus de 4 millions d'euros de petites éoliennes en 2009, soit 4 fois plus qu'en 2008.

CONTACTS PRESSE – AMALTHEA

Séverine Charpentier-scharpentier@amalthea.fr-04 26 23 41 47
Floriane Gouache-fgouache@amalthea.fr-04 26 23 41 46

A propos de Weole Energy www.weole-energy.com

Créé en 2007, Weole Energy est devenu en moins de 2 ans le N°1 du petit éolien pour les particuliers, les exploitants agricoles, les entreprises et les collectivités territoriales. Weole Energy fournit des éoliennes de petites et moyennes puissances, adaptées à tous types de besoins, ainsi que l'ensemble des composants nécessaires à l'installation de l'éolienne et à son raccordement au réseau électrique. Weole Energy propose des solutions clé en main de mise en place d'éoliennes avec un accompagnement client depuis la définition des besoins jusqu'à la mise en service, tout en facilitant les démarches administratives, financières et logistiques.